

## CHOIX DES TECHNIQUES DE VENTE

Pour cette partie, énumérez la ou les techniques de vente que vous avez choisies pour votre OP et justifiez vos choix. Mettez en avant vos connaissances mercatiques liées aux méthodes de vente, et utilisez un vocabulaire adapté.

### I- CONSIGNES HYGIENE – SECURITE - REGLEMENTATION COMMERCIALE

Énumérez et justifiez avec vos exemples concrets les contraintes que vous avez prises en compte pour votre OP. Afin de structurer votre analyse, je vous conseille de traiter cette partie en 3 points :

*Pour vous aider n'hésitez pas à vous reporter au [mémo E3 de première année](#).*

### II- ARGUMENTAIRE DE VENTE

...Voir méthode de travail argumentaire.

*Pour vous aider n'hésitez pas à vous reporter au [mémo E3 de première année](#).*